



Lift-Tex Heavy Lift Slings is een internationaal opererende, innovatieve en toonaangevende producent van synthetische hijsmiddelen met als zelfstandig merk "**Extreema**". Als dynamisch bedrijf met vele jaren ervaring en een dealernetwerk in meer dan 40 landen, zijn we een belangrijke speler op de nationale en internationale markt. Dankzij onze kwalitatief hoogwaardige technologische hijsstroppen, de continue productontwikkeling en de korte levertijden weten steeds meer klanten ons te vinden.

Kijk voor meer informatie ook op www.lift-tex.nl en www.extreemasoftslings.com of kijk naar video's op YouTube zoals https://www.youtube.com/watch?v=PEXDnd9K_m4 of <https://www.youtube.com/watch?v=4hls5PoC5wQ>

Meer dan 90% van de producten van Lift-Tex gaat naar het buitenland maar het wordt geproduceerd op onze productielocatie in Tolbert (Groningen). Dus "made in Holland" maar wel met een internationaal team. Ook onze Engineering en Sales werkt trouwens vanuit dezelfde locatie. Ter uitbreiding van ons team zoeken we een enthousiaste

Project / Sales engineer

Tolbert/Groningen, (32-40 uur)

Als Project / Sales engineer bij Lift-Tex werk je aan uitdagende technische projecten, beheer je technische dossiers en ondersteun je onze Sales afdeling bij technische klantvragen.

Je werkt alleen of samen met anderen aan allerlei verschillende projecten. Je kunt daarbij denken aan ontwikkeling en verbetering van onze productiemachines, productontwikkeling (we hebben interessante ideeën die ontwikkeld moeten worden), efficiency verbeteringen, het testen en optimaliseren van nieuwe of bestaande producten en nog vele andere projecten.

Daarnaast ben je de technische schakel tussen onze dealers en eindgebruikers en je collega's van Sales. Je ondersteunt/adviseert onder andere de commerciële binnendienst bij het technische deel van offertes en vragen maar je adviseert ook rechtstreeks de klant of dealer. Daarnaast hebben de Sales managers regelmatig behoefte aan technische ondersteuning bij productpresentaties en trainingen of bezoeken aan klanten op projecten in binnen- en buitenland. Je ondersteunt hun dan bijvoorbeeld bij de voorbereiding of gaat mee naar de klant om op locatie (technisch) advies te geven over de juiste toepassing, benodigde sterkte of juiste soort van de hijsmiddelen.

Daarnaast komen er als Project / Sales engineer van Lift-Tex nog vele andere uitdagingen op jouw pad; door de dynamiek in de markt en de creativiteit en oplossend vermogen van Lift-Tex is "geen dag hetzelfde".

Het team van Engineering bestaat naast jou als Project / Sales engineer uit een Lead engineer en twee praktische engineers/TD'rs.

Naast een warme ontvangst biedt Lift-Tex jou

- een bij opleiding/kennis/ervaring passend startsalaris en ruimte om door te groeien
- goede aanvullende arbeidsvoorwaarden zoals o.a. sportvergoeding, reiskostenvergoeding, pensioenregeling en altijd vers fruit op het werk

- aandacht voor privé-werkbalans met o.a. flexibele werktijden, mogelijkheid tot extra vrije dagen en mogelijkheid om 4 of 5 dagen per week te werken
- no-nonsense cultuur, informele sfeer en korte lijnen
- werken met gedreven professionals in een internationaal werkveld
- mogelijkheden om je persoonlijk te blijven ontwikkelen

Jouw werkzaamheden zijn dus onder andere

- uitwerken van ideeën om te komen tot nieuwe producten of producttoepassingen en verbetering van bestaande producten
- verbeteren/optimaliseren van productiemachines en productieprocessen
- verzamelen en analyseren van (productie)gegevens en opstellen van verbeterplannen voor efficiency verbeteringen
- testen en ontwikkelen van bestaande en nieuwe producten en het opstellen/bijhouden van technische dossiers
- uitvoeren van technische inspecties van hijsmiddelen (intern en op locaties van klanten)
- maken van “lifting plan” voor hijsoperaties voor klanten
- onderzoeken, bestuderen en toepassen van normen, inclusief de uitvoering ervan
- adviseren, informeren, presenteren en training geven aan klanten over o.a. technische productmogelijkheden, alternatieven en gebruik, samen met Sales manager of zelfstanding
- uitwerken, tekenen en calculeren van technische oplossingen t.b.v. klanten
- ondersteunen van Sales bij technische vraagstukken

Wij vinden het fijn als je meebrengt

- HBO werk- en denkniveau
- afgeronde technische opleiding in bijvoorbeeld Engineering, Werktuigbouw, Automotive
- ervaring met projectmanagement is een pré
- goede communicatieve vaardigheden in Nederlands en Engels, zowel mondeling als schriftelijk
- rijbewijs B en woonachtig binnen straal van ongeveer 50 kilometer
- resultaat- en klantgericht, analytisch vermogen, pro-activiteit, oplossend vermogen, creativiteit en leergierigheid
- en daarnaast worden we blij van jouw praktische en positieve instelling.

Ben jij ook enthousiast geworden over de functie, dan komen wij graag in contact met jou.

Mail je CV of link naar je LinkedIn-profiel naar onze P&O adviseur Rixt Dijkstra, (rixt@dijkstraenvanpuffelen.nl) of solliciteer via dijkstraenvanpuffelen.nl/vacatures. Heb je vragen, bel dan naar 036-5405015.

Een referentiecheck en/of assessment kan deel uitmaken van de sollicitatieprocedure.